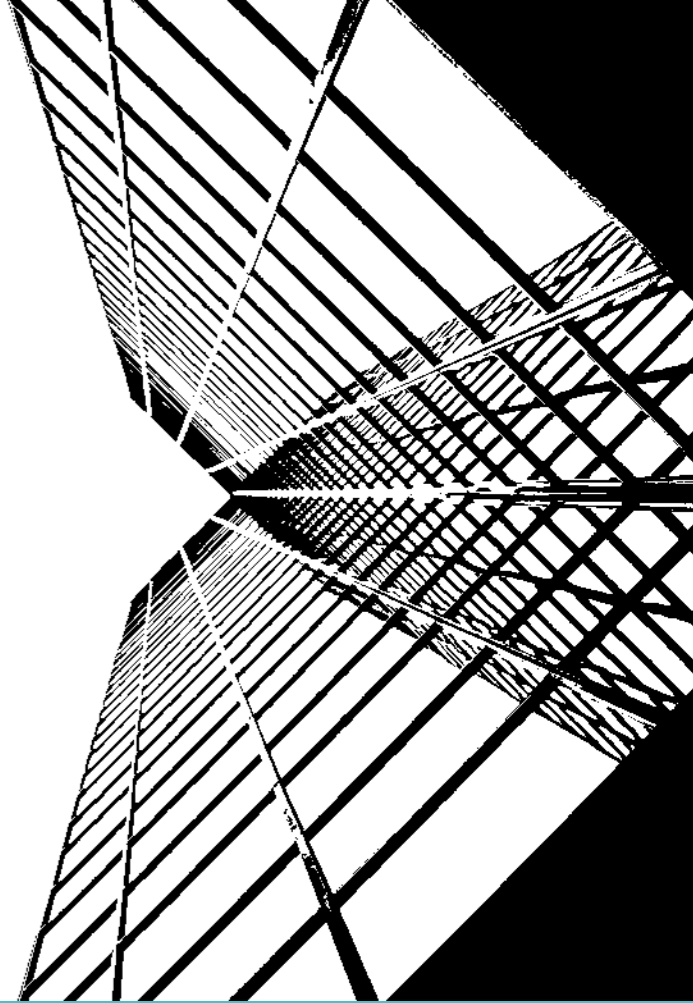


Microsoft Dynamics 365 Sales Quick-Win Offer



Цели

01

Закрываете сделки быстрее с помощью готовых процессов

02

Автоматизируете рутинные процессы отдела продаж

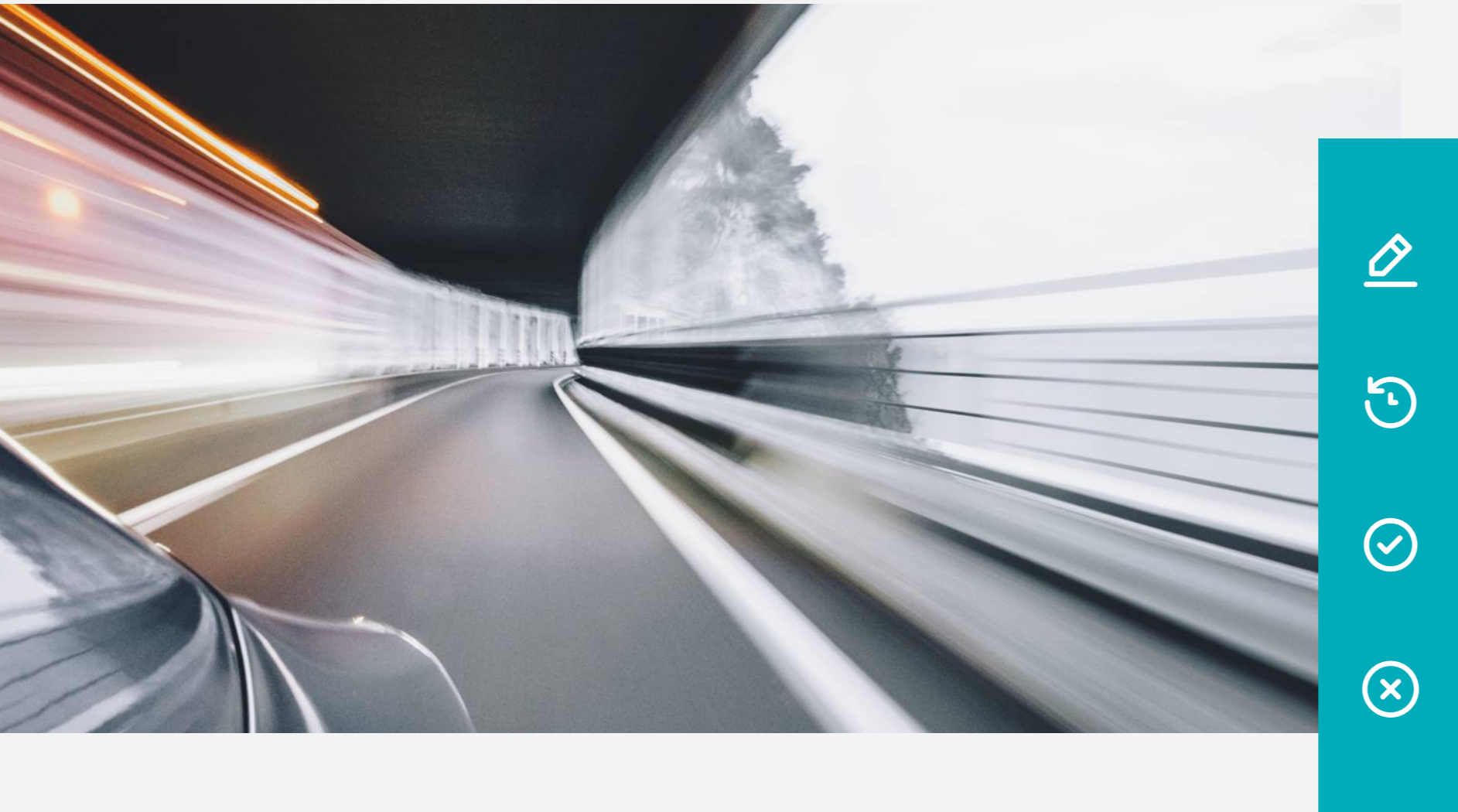
03

Систематизируете накопленный опыт продаж

04

Контролируете весь процесс продаж и следите за результатами в режиме реального времени

Проблемы



Быстрорастущему бизнесу требуется:



Удобный инструмент для ведения Клиентской базы в одном месте



Доступ к данным о Клиентах и продажах в любое время, из любой точки и с любого устройства



Лучше понимать Клиентов за счет возможности обогащения данными о них из внешних источников



Свести к минимуму неконтролируемую ротацию Клиентской базы с менеджерами

С помощью Dynamics 365 Sales ВЫ СМОЖЕТЕ



Выстраивать процесс продаж: лидогенерация, планирование продаж, управление воронкой продаж, создание КП и Договоров, выставление счетов, отслеживание дебиторской задолженности и прочее



Фокусироваться на главном и работать на опережение при помощи эффективных инструментов напоминаний и оповещений сотрудников

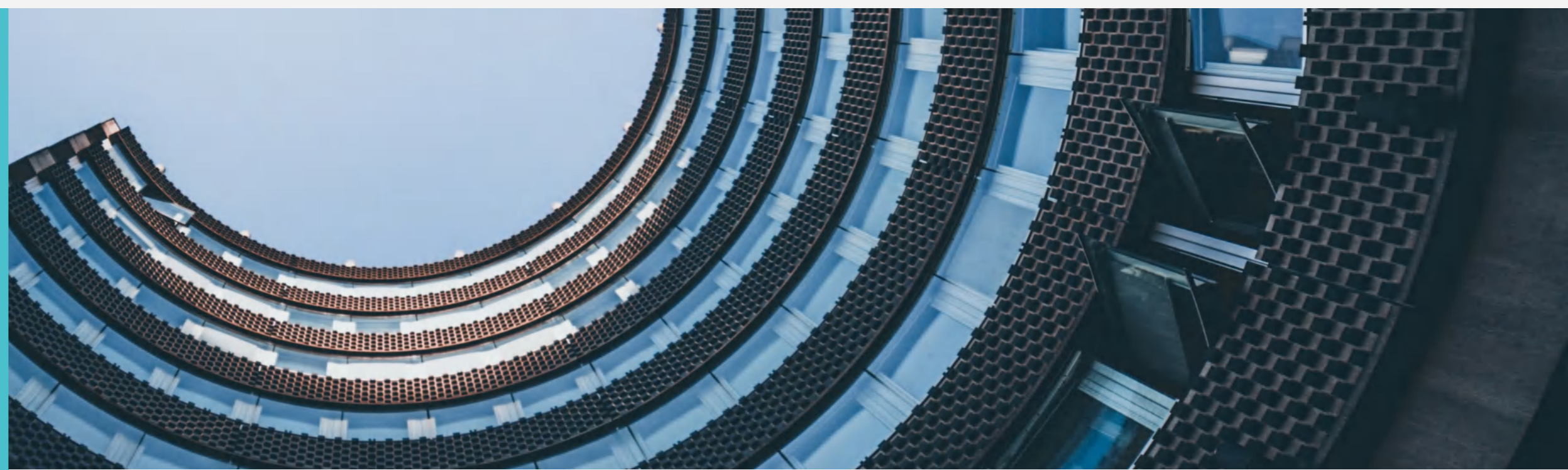


Формировать прозрачную оперативную отчетность

Решение на базе Microsoft Dynamics 365 позволяет

- Быстро адаптировать систему под запросы бизнеса
- Развивать решение без привлечения подрядчика
- Расширять функциональность системы готовыми решениями MarketPlace
- Легко и быстро интегрировать решение с 1С

Navicon Hyper Care



Мы предлагаем комплексную поддержку и развитие существующих систем клиента в экосистеме Microsoft

— Глубокий аудит систем клиента и определение ключевых точек роста

— Формирование рекомендаций по развитию системы в ясный roadmap

— Обеспечение высокого уровня поддержки и гибких условий SLA

— Обеспечение целостности решения при помощи постоянного архитектурского контроля



Мы обладаем эксклюзивной отраслевой и платформенной экспертизой, которой хотим делиться с нашими клиентами

— 20+ профильных тренингов для своей команды внедрения

— Систематическое пополнение базы знаний для развития и эффективного расширения best practice

— Оперативное информирование клиентов о новых инструментах и возможностях продуктов Microsoft



Мы предлагаем лучший сервис для реализации проектов

— Индивидуальный подбор методологии реализации проектов

— Трёхуровневая система контроля реализации проекта (Руководитель проекта, РМО, Партнёр компании)

— Институт проектного офиса: развитие и сертификация команды

— Закрепление за каждым клиентом выделенного КАМа, ответственного за быструю скорость обработки запросов клиента



Мы готовы реализовывать проекты в любой точке земного шара

— Учет всех юридических особенностей ведения международных проектов

— При адаптации и настройке решений в рамках проектов мы уделяем особое внимание функциональности, связанной со своевременной коммуникацией с клиентами, которые могут находиться в различных часовых поясах

— Распределённая команда и адаптивный график для реализации проектов в любых часовых поясах

— Ведение проектов на английском языке и использование международных стандартов SDLC

Мы всегда на связи

Для ответов на вопросы и формирования индивидуального предложения



marketing@navicons.ru

+7 925 754-14-11
Павел Прохоров